



Projecto:

Formação e Assistência Técnica à elaboração de Plano de Negócios a Jovens Empreendedores de Cabo Delgado

## **RELATÓRIO DE ACTIVIDADES DE COACHING**

Pemba, Novembro de 2024



## INTRODUÇÃO

O presente relatório é referente a actividades realizadas no coaching sobre elaboração de planos de negócio aos jovens empreendedores de Cabo Delgado no âmbito do programa +emprego, acção financiada pela União Europeia e co-financiada e gerida pelo Camões IP, o corrido no período de Setembro a Outubro de 2024. As acções de assistência técnica e coaching foram realizadas na Incubadora de Empreendedorismo Juvenil de Pemba e semi-presencial para os jovens empreendedores residentes nos distritos de Ancuabe e Montepuez.

O relatório apresenta actividades realizadas ao nível de cada jovem empreendedor beneficiário, destacando os resultados alcançados durante o período em análise, os principais constrangimentos e desafios do empreendedor.

### Objectivos:

O coaching teve como objectivo dar acompanhamento aos jovens empreendedores na elaboração de planos de negócio melhorados, auxiliando - os na boa organização das suas ideias de negócio, estruturação das ideias de negócio num plano de negócio e melhoramento dos mesmos para sua implementação e seguimento efectivo. Essas acções de coaching são especificamente :

- Suporte às empresas e negócios na elaboração do seu Plano de Negócios e, bem assim, no Plano de Entrada no Mercado;
- Ajudar os empreendedores a iniciarem os seus negócios;
- Apoiar os empreendedores e potenciais empreendedores a criar e desenvolver negócios e pequenas empresas de forma efetiva e independente;
- Ajudar aos pequenos empresários a crescerem de forma sustentável .

### Âmbito de trabalho

O trabalho do coaching consistiu na execussão das seguintes actividades:

- i. Levantamento das ideias de negócio;
- ii. Estruturação das ideias de negócio no plano de negócio;
- iii. Assistência no melhoramento dos planos de negócio (estudo de mercado e estratégias de marketing);
- iv. Assessoria na definição e escolha de nome de empresa com base nos seus negócios;
- v. Indução no conhecimento prático no levantamento de custos e apuramento de receitas num plano de negócio;
- vi. Procurement(pedido de facturas proformas para marcação de preços);
- vii. Acessória na identificação de local para instalação do negócio;
- viii. Supervisão aos empreendedores no conhecimento da estrutura prática do seu plano de negócio: definição da sua entidade corporativa, estudo de mercado, marketing e plano financeiro.

### Resultados Alcançados:

Foram assistidos neste coaching 17 empreendedores de um total de 20 inicialmente previsto, correspondente a uma percentagem de participação de 85%. Dos 17 empreendedores, três (3) pertencem a cooperativa Orera Pemba, 2 (dois) pertencem a cooperativa de Jovens Horticultores de Mecufi e os restantes 12 são empresários em nome individual. Desistiu neste Coaching um (1) empreendedor e três (3) não compareceram passando para 16 o número dos empreendedores que chegaram ao fim. No todo foram elaborados 13 planos de negócios em função dos empreendedores presentes, assim discriminado:

**Tabela 1: Empreendedores presentes agrupados por tipo de sociedade e o número de plano de negócios elaborado**

	Nº de empreendedores/membros					Nº de plano de negócio elaborado
	Planificadas	Ausentes	Presentes	Desistente	Finalistas	
Cooperativa Orera Pemba	3	0	3	0	3	1
Cooperativa de Jovens Horticultores de Mecufi	2	0	2	0	2	1
Empresas em nome individual	15	3	12	1	11	11
<b>TOTAL</b>	<b>20</b>	<b>3</b>	<b>17</b>	<b>1</b>	<b>16</b>	<b>13</b>

Como mostra a tabela a cima, o número de planos de negócio dos 16 empreendedores é de 13.

**Tabela 2: Empreendedores e nome das empresas criadas dos seus negócios**

Nr. Ord	Empreendedor/Gestor	Nome da Empresa	Natureza	Nr. Empregos actuais		
				M	H	Total
1	Agira Zumalize Ussene	<b>SIPIKA SINA NAZI Restaurante Africano com Entregas</b>	Empresa	1	0	1
2	Anifa Momade	<b>ANISCOR</b>	Empresa	1	0	1
3	Tanita Sualehé	<b>Cooperativa ORERA PEMBA</b>	Cooperativa	1	0	1
4	Cornélio Inácio			0	1	1
5	Estevão Femane Nhaúche			0	1	1
6	Josefina Horácio Jacob	<b>JJ Transportes</b>	Empresa	1	0	1
7	Mahad Assane Rachide	<b>Génius Agencia de Marketing</b>	Empresa	0	1	1
8	Mário Eusébio Mário	<b>Helmar, E.I</b>	Empresa	0	1	1
9	Muassane Fonseca	<b>Show Cakes</b>	Empresa	1	0	1
10	Omar Luciano António	<b>CECY BUSINESS</b>	Empresa	0	1	1
11	Regina Edrício	<b>FRIOWOMAN</b>	Empresa	1	0	1
12	Sofia Samuel Arufo	<b>Consultoria Sofia</b>	Empresa	1	0	1
13	Abubacar Manuel José	<b>Agro-Negócios Abubacar</b>	Empresa	0	1	1
14	Tony Marcos Máquina	<b>Mercearia Toma</b>	Empresa	0	1	1
15	Safia Sanfar	<b>Cooperativa de Jovens Horticultores de Mecufi</b>	Cooperativa	1	0	1
16	Issa Manuel Amade			0	1	1
<b>Total</b>	<b>16</b>	<b>13</b>		<b>8</b>	<b>8</b>	<b>16</b>

Ensuma, encontra-se:

- i. Finalizada acessória e melhoria de 13 Planos de negócios das empresas ou empreendedores que participaram do coaching. O plano de negócio da Cooperativa de Jovens Horticultores de Mecufi que já se encontra na fase de implementação, foi melhorado tendo em conta as suas necessidades actuais;
- ii. Dos 13 planos elaborados 11 pertencem a empreendedores em nome individual (conforme a lista constante na tabela 2) e o restantes dois (2) pertencem respectivamente a Cooperativa ORERA PEMBA e Cooperativa de Jovens Horticultores de Mecufi. De referir que a cooperativa de Mecufi conta com um total de 13 membros e, neste coaching representaram os membros Safia Sanfar e ISSA Manuel Amade, enquanto que a Cooperativa Orera Pemba o número de membros é de cinco (5) e estiveram presente os seguintes membros Tanita Sualehé, Cornélio Inácio e Estevão Femane Nhaúche.

- iii. Os 16 Jovens empreendedores mostraram aperfeiçoamento na estrutura e elaboração de plano de negócio, por tanto, já podem elaborar, melhorar, implementação e seguimento seu plano de negócio.
- iv. Finalizado o processo de assistência técnica na estruturação da ideia de negócios dum plano de negócio, que culminou na definição e organização das ideias de negocio, escolha de nome do negocio/empresa de cada um dos empreendedores.
- v. Facilitado preenchimento prático de ficha de inventário para 4 empreendedores (Muassani Fonseca, Omar Luciano António, Anifa Momade e Agira Zumalize Ussene) que possuem algum equipamento relativo ao negócio actualmente.
- vi. Facilitado conhecimento, finalidade e elaboração de um contrato de promessa de arrendamento para todos os empreendedores. Neste ponto, 4 empreendedores nomeadamente: Abubacar Manuel José, Cooperativa Orera Pemba, Omar Luciano António e Mário Eusébio Mário que necessitam de alugar os locais onde poderão exercer as actividades, já assinaram com os proprietários desses locais. Os outros 8 alguns possuem declarações de posse do espaço e/ou de residência anexos nos seus planos de negócio.

**Tabela 2: Estado da elaboração dos planos de negócio e escopo dos seus negócios**

Nr. Ord	Empreendedor/Gestor	Nome da Empresa	Escopo da Empresa	Status	Nr. de Sessões	Nr. De Horas
1	Agira Zumalize Ussene	SIPIKA SINA NAZI Restaurante Africano com Entregas	Restaurante com entregas	Finalizado	4	17
2	Anifa Momade	ANISCOR	Pintura Civil e Artística	Finalizado	4	24
3	Tanita Sualehé	Cooperativa ORERA PEMBA	Reciclagem de pneus de carros e bicicletas e Fabrico de mobiliário imóvel e móvel	Finalizado	7	42
	Cornélio Inácio					
	Estevão Femane Nhaúche					
4	Josefina Horácio Jacob	JJ Transportes	Transportes/Taxi	Finalizado	3	18
5	Mahad Assane Rachide	Génius Agencia de Marketing	Consultoria	Finalizado	3	16
6	Mário Eusébio Mário	Helmar, E.I	Comercio e Logistica	Finalizado	6	26
7	Muassane Fonseca	Show Cakes	Confeitaria	Finalizado	5	32
8	Omar Luciano António	CECY BUSINESS	Prestação de Serviços	Finalizado	6	39
9	Regina Edrício	FRIOWOMAN	Prestação de Serviços	Finalizado	4	24
10	Sofia Samuel Arufo	Consultoria Sofia	Prestação de Serviços	Finalizado	4	20
11	Abubacar Manuel José	Abubacar Agro- Negócios	Agronegócios	Finalizado	6	34
12	Tony Marcos Máquina	Mercearia Toma	Comercio	Finalizado	7	28
13	Safia Sanfar	Cooperativa de Jovens Horticultores de Mecúfi	Produção comercialização hortícolas	Melhorado e Finalizado	3	11
	Issa Manuel Amade					
<b>Total de Sessões/horas</b>					<b>62</b>	<b>331</b>

**Resultados Obtidos por empreendedor:**

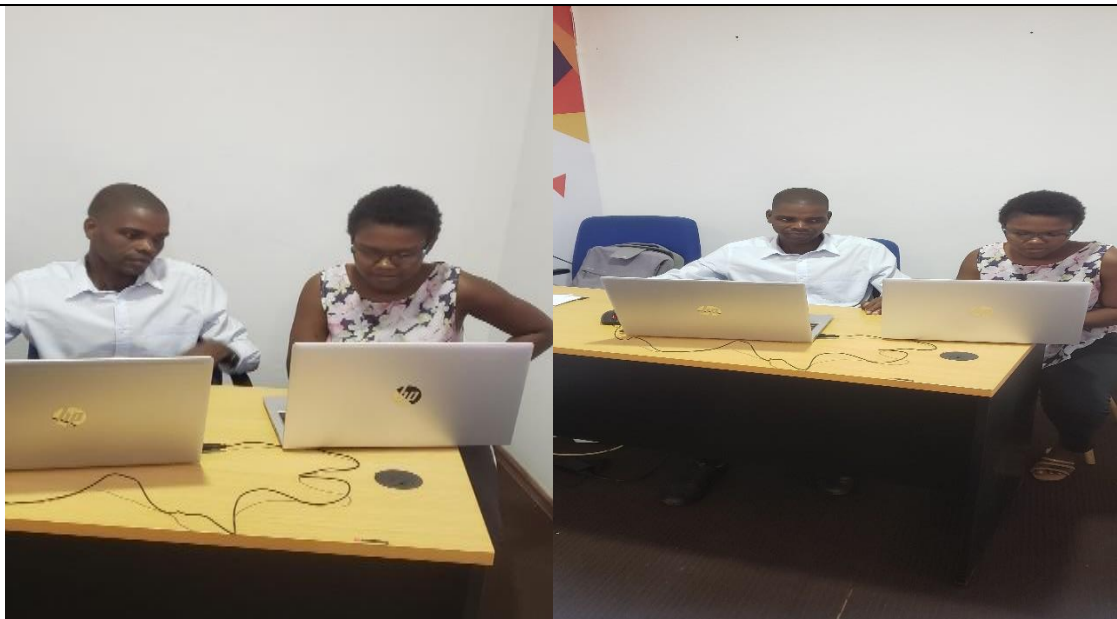
1. SIPIKA SINA NAZI Restaurante Africano com Entregas (Agira Zumalize Ussene)

<b>Objectivo do Coaching</b>	Fazer o acompanhamento na estruturação, elaboração e melhoramento de Plano de negócio.
------------------------------	--



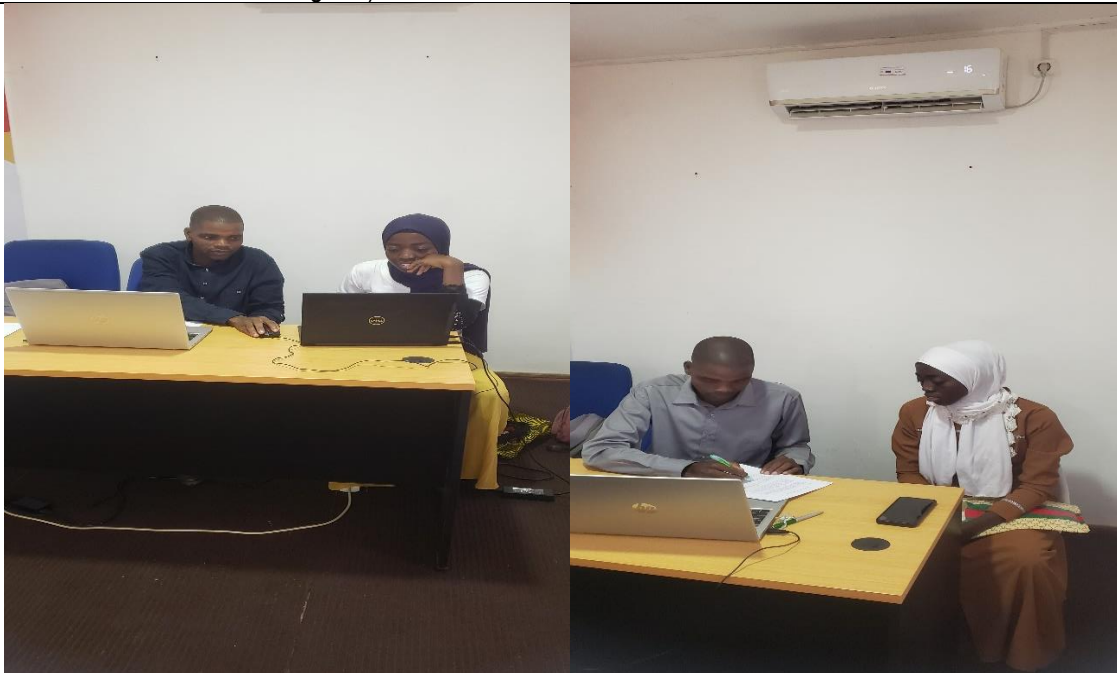
<b>Conteúdos abordados</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Organização de ideia de negócio e estruturação num plano de negócio</li> <li>• Melhoramento do plano de negócio</li> </ul>	
<b>Constatações</b>	<b>Actividades desenvolvidas:</b>	<b>Resultado final</b>
	Preparar estrutura do plano de negócio	Conhece e consegue elaborar estrutura, mas para negócio diferente do seu poderá requerer de um acompanhamento
	Elaborar devidamente a parte descritiva do plano de negócio	Preenche todas as partes do plano e descreve devidamente;
	Elaborar e preencher tabelas para levantamento de necessidades e apuramento de custos do negócio	Consegue realizar procurement e calcular com sucesso os custos do plano de negócio
	Marcação de preços e apuramento de receitas	Assimilado com sucesso
	Apurar o Lucro do produto ou serviço	Demonstrou compreensão, mas requer supervisão.
	Preenchimento de Mapas de fluxo de caixa e demonstração de resultados	Demonstrou compreensão, mas requer acompanhamento.
	Identificação do local de negócio	Já identificou o local, é familiar e documentos estão em anexo no seu plano de negócio
	Plano de negócio completo	Elaborou e assimilou com sucesso
<b>Aspectos Fortes</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Participaram na formação em gestão de pequenos negócios e processo de elaboração de plano de negócio</li> <li>• Disponibilidade para secções de coaching;</li> <li>• Domínio e experiência do negócio na qual poderá desenvolver;</li> <li>• Domínio de informática;</li> <li>• Ideia e Plano de negócio mostra sustentabilidade;</li> <li>• Possui espaço para implantação das instalações do empreendimento.</li> </ul>	
<b>Aspectos Fracos</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Negócio ainda inoperacional por conta de espera da receção do kit de emprego</li> <li>• Ainda não contratou mão-de-obra. Aguardar pela atribuição do kit para início da contratação de mão-de-obra</li> <li>• Empresa não legalizada – o negócio exige que seja legalizada e siga normas de higiene e segurança de acordo com legislação aplicável (como empresa);</li> </ul>	
<b>Recomendações</b>	A empreendedora precisa de acompanhamento para início das actividades	

Fotografias dos encontros com a gestora



## 2. ANISCOR (Anifa Momade)

<b>Objectivo do Coaching</b>	Fazer o acompanhamento na estruturação, elaboração e melhoramento de Plano de negócio.	
<b>Conteúdos abordados</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Organização de ideia de negócio e estruturação num plano de negócio</li> <li>• Melhoramento do plano de negócio</li> <li>• Identificação de local para instalação de negócio</li> </ul>	
<b>Constatações</b>	<b>Actividades desenvolvidas:</b>	<b>Resultado final</b>
	Preparar estrutura do plano de negócio	Conhece e consegue elaborar estrutura.

	Elaborar devidamente a parte descritiva do plano de negócio	Preenche todas as partes do plano e descreve devidamente;
	Elaborar e preencher tabelas para levantamento de necessidades e apuramento de custos do negócio	Consegue realizar procurement e calcular com sucesso os custos do plano de negócio
	Marcação de preços e apuramento de receitas	Assimilado com sucesso
	Apurar o Lucro do produto ou serviço	Demonstrou compreensão, mas requer supervisão.
	Preenchimento de Mapas de fluxo de caixa e demonstração de resultados	Demonstrou compreensão, mas requer acompanhamento.
	Identificação do local de negócio	Já identificou e será de aluguer para pagamentos mensais. Possui contrato promessa
	Plano de negócio completo	Elaborou e assimilou com sucesso
<b>Aspectos Fortes</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Participaram na formação em gestão de pequenos negócios e processo de elaboração de plano de negócio</li> <li>• Formação na área do negócio na qual pretende implementar e encontrar-se a realizar as actividades</li> <li>• Empresa já legalizada</li> <li>• Está a exercer as actividades</li> <li>• Disponibilidade para secções de coaching;</li> <li>• Domínio e experiencia do negócio na qual poderá desenvolver;</li> <li>• Domínio de informática;</li> <li>• Ideia e Plano de negócio mostra sustentabilidade.</li> </ul>	
<b>Aspectos Fracos</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Necessidade de material de trabalho e para investimento do negócio</li> <li>• Não possui centro comercial/loja/escritório próprio. porém, possui contrato promessa de aluguer da barraca;</li> <li>• Acompanhamento para realização de registos de compras e vendas</li> </ul>	
<b>Recomendações</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Acompanhamento no seguimento do seu plano de negócio (atualização de preços com base no estado actual do negócio).</li> </ul>	
<b>Fotografias dos encontros com a gestora</b>		





### 3. COOPERATIVA ORERA PEMBA (Estevão Femane Nhaúche, Tanita Sualehé e Cornélio Inácio)

<b>Objectivo do Coaching</b>	Fazer o acompanhamento na estruturação, elaboração e melhoramento de Plano de negócio.	
<b>Conteúdos abordados</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Organização de ideia de negócio e estruturação num plano de negócio</li> <li>• Melhoramento do plano de negócio</li> <li>• Identificação de local para instalação de negócio</li> </ul>	
<b>Constatações</b>	<b>Actividades desenvolvidas:</b>	<b>Resultado final</b>
	Preparar estrutura do plano de negócio	Conhece e consegue elaborar estrutura, mas precisa de acompanhamento
	Elaborar devidamente a parte descritiva do plano de negócio	Preenche todas as partes do plano e descreve devidamente;
	Elaborar e preencher tabelas para levantamento de necessidades e apuramento de custos do negócio	Consegue realizar procurement e calcular com sucesso os custos do plano de negócio
	Marcação de preços e apuramento de receitas	Demonstrou compreensão, mas requer supervisão.
	Apurar o Lucro do produto ou serviço	Demonstrou compreensão, mas requer supervisão.
	Preenchimento de Mapas de fluxo de caixa e demonstração de resultados	Conseguem, assimilaram com sucesso e domina os mapas.
	Identificação do local de negócio	Já identificou e será de aluguer para pagamentos mensais. Possui contrato promessa
	Plano de negócio completo	Elaborou e assimilou com sucesso
<b>Aspectos Fortes</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• 3 representantes participaram na formação em gestão de pequenos negócios e processo de elaboração de plano de negócio</li> <li>• Formação na área do negócio na qual pretende implementar e encontrar-se a realizar as actividades</li> <li>• Empresa já legalizada</li> <li>• Disponibilidade para secções de coaching;</li> </ul>	

	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Domínio e experiência do negócio na qual poderá desenvolver;</li> <li>• Domínio de informática;</li> <li>• Ideia e Plano de negócio mostra sustentabilidade.</li> </ul>
<b>Aspectos Fracos</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Necessidade de material de trabalho e para investimento do negócio</li> </ul>
<b>Recomendações</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Apoiar na estruturação e constituição da cooperativa</li> <li>• A empreendedora gestora precisa de acompanhamento para realização de inventário de equipamento depois de ser atribuído pelo projecto.</li> <li>• Acompanhamento no seguimento do seu plano de negócio (atualização de preços com base no estado actual do negócio).</li> <li>• Apoiara na legalização da cooperativa</li> </ul>
<b>Fotografias dos encontros com representante</b>	

#### 4. SHOW CAKES (Muassane Fonseca)

<b>Objectivo do Coaching</b>	Fazer o acompanhamento na estruturação, elaboração e melhoramento de Plano de negócio.	
<b>Conteúdos abordados</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Organização de ideia de negócio e estruturação num plano de negócio</li> <li>• Melhoramento do plano de negócio</li> <li>• Identificação de local para instalação de negócio</li> </ul>	
<b>Constatações</b>	<b>Actividades desenvolvidas:</b>	<b>Resultado final</b>
	Preparar estrutura do plano de negócio	Conhece e consegue elaborar estrutura.
	Elaborar devidamente a parte descritiva do plano de negócio	Preenche todas as partes do plano e descreve devidamente;
	Elaborar e preencher tabelas para levantamento de necessidades e apuramento de custos do negócio	Consegue realizar procurement e calcular com sucesso os custos de negócio
	Marcação de preços e apuramento de receitas	Assimilou com sucesso
	Apurar o Lucro do produto ou serviço	Demonstrou compreensão, mas requer supervisão.
	Preenchimento de Mapas de fluxo de caixa e demonstração de resultados	Demonstrou compreensão, mas requer acompanhamento.
	Identificação do local de negócio	Já identificou e será de aluguer para pagamentos mensais. Possui contrato promessa
	Plano de negócio completo	Elaborou e assimilou com sucesso
<b>Aspectos Fortes</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Formação na área do negócio na qual pretende implementar e encontrar-se a realizar as actividades</li> <li>• Empresa já legalizada</li> <li>• Possui centro comercial</li> <li>• Negócio operacional;</li> <li>• Disponibilidade para secções de coaching;</li> <li>• Domínio e experiencia do negócio na qual desenvolve;</li> <li>• Domínio de informática;</li> <li>• Ideia e Plano de negócio mostra sustentabilidade.</li> </ul>	
<b>Aspectos Fracos</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Necessidade de material de trabalho para incremento de investimento do negócio</li> <li>• Necesita de acompanhamento para realização de registos de compras e vendas</li> </ul>	
<b>Recomendações</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• A empreendedora precisa de acompanhamento para realização de inventário equipamento depois de ser atribuído pelo projecto.</li> <li>• Acompanhamento no seguimento do seu plano de negócio (atualização de preços com base no estado actual do negócio).</li> </ul>	




Fotografias dos encontros com a gestora



### 5. CECY BUSINESS (Omar Luciano António)

<b>Objectivo do Coaching</b>	Fazer o acompanhamento na estruturação, elaboração e melhoramento de Plano de negócio.	
<b>Conteúdos abordados</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Organização de ideia de negócio e estruturação num plano de negócio</li> <li>• Melhoramento do plano de negócio</li> <li>• Identificação de local para instalação de negócio</li> </ul>	
<b>Constatações</b>	<b>Actividades desenvolvidas:</b>	<b>Resultado final</b>
	Preparar estrutura do plano de negócio	Conhece e consegue elaborar estrutura.
	Elaborar devidamente a parte descritiva do plano de negócio	Preenche todas as partes do plano e descreve devidamente;
	Elaborar e preencher tabelas para levantamento de necessidades e apuramento de custos do negócio	Consegue realizar procurement e calcular com sucesso os custos de negócio
	Marcação de preços e apuramento de receitas	Assimilou com sucesso
	Apurar o Lucro do produto ou serviço	Demonstrou compreensão e domínio.
	Preenchimento de Mapas de fluxo de caixa e demonstração de resultados	Demonstrou compreensão, mas requer acompanhamento.

	Identificação do local de negócio	Já identificou e será de aluguer para pagamentos mensais. Possui acordo de exploração
	Plano de negócio completo	Elaborou e assimilou com sucesso
<b>Aspectos Fortes</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Formação profissional, domínio e experiência do negócio na qual poderá desenvolver Empresa já legalizada</li> <li>• Possui centro comercial</li> <li>• Negócio operacional;</li> <li>• Domínio e experiência do negócio na qual poderá desenvolver;</li> <li>• Domínio de informática;</li> <li>• Disponibilidade para secções de coaching;</li> <li>• Ideia e Plano de negócio mostra sustentabilidade.</li> </ul>	
<b>Aspectos Fracos</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Negócio não está legalmente registado</li> <li>• Necessidade de material de trabalho para investimento do negócio</li> <li>• necessita de um acompanhamento para realização de registos de compras e vendas</li> </ul>	
<b>Recomendações</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• O empreendedor precisa de acompanhamento para realização de inventário depois de ser atribuído o kit de emprego pelo projecto.</li> <li>• Acompanhamento no seguimento do seu plano de negócio (atualização de preços com base no estado actual do negócio).</li> </ul>	
<b>Fotografias dos encontros com o gestor</b>		

#### 6. Helmar, E.I (Mário Eusébio Mário)

<b>Objectivo do Coaching</b>	Fazer o acompanhamento na estruturação, elaboração e melhoramento de Plano de negócio.
------------------------------	--




<b>Conteúdos abordados</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Organização de ideia de negócio e estruturação num plano de negócio</li> <li>• Melhoramento do plano de negócio</li> <li>• Identificação de local para instalação de negócio</li> </ul>	
<b>Constatações</b>	<b>Actividades desenvolvidas:</b>	<b>Resultado final</b>
	Preparar estrutura do plano de negócio	Conhece e consegue elaborar estrutura.
	Elaborar devidamente a parte descritiva do plano de negócio	Preenche todas as partes do plano e descreve devidamente;
	Elaborar e preencher tabelas para levantamento de necessidades e apuramento de custos do negócio	Consegue realizar procurement e calcular com sucesso os custos de negócio
	Marcação de preços e apuramento de receitas	Assimilou com sucesso e consegue marcar preço dos produtos e serviços
	Apurar o Lucro do produto ou serviço	Assimilou com sucesso.
	Preenchimento de Mapas de fluxo de caixa e demonstração de resultados	Demonstrou compreensão, mas requer acompanhamento.
	Identificação do local de negócio	Já identificou e será de aluguer para pagamentos mensais.
	Plano de negócio completo	Elaborou e assimilou com sucesso
<b>Aspectos Fortes</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Participaram na formação em gestão de pequenos negócios e processo de elaboração de plano de negócio</li> <li>• Domínio e experiência do negócio na qual poderá desenvolver;</li> <li>• Domínio de informática;</li> <li>• Ideia e Plano de negócio mostra sustentabilidade.</li> <li>• Disponibilidade para secções de coaching;</li> </ul>	
<b>Aspectos Fracos</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Empresa/negócio não está legalizado</li> <li>• Não possui centro comercial</li> <li>• Negócio ainda não está operacional;</li> <li>• Necessidade de financiamento para início das actividades (Kit de emprego).</li> </ul>	
<b>Recomendações</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• O empreendedor precisa de acompanhamento para realização de inventário depois de ser atribuído pelo projecto.</li> <li>• Acompanhamento no seguimento do seu plano de negócio (atualização de preços com base no estado actual do negócio).</li> <li>• Acompanhamento para realização de registos de compras e vendas</li> </ul>	

Fotografias dos encontros com o gestor



### 7. Consultoria Sofia (Sofia Samuel Arufo)

<b>Objectivo do Coaching</b>	Fazer o acompanhamento na estruturação, elaboração e melhoramento de Plano de negócio.	
<b>Conteúdos abordados</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Organização de ideia de negócio e estruturação num plano de negócio</li> <li>• Melhoramento do plano de negócio</li> <li>• Identificação de local para instalação de negócio</li> </ul>	
<b>Constatações</b>	<b>Actividades desenvolvidas:</b>	<b>Resultado final</b>
	Preparar estrutura do plano de negócio	Conhece e consegue elaborar estrutura.
	Elaborar devidamente a parte descritiva do plano de negócio	Preenche todas as partes do plano e descreve devidamente;
	Elaborar e preencher tabelas para levantamento de necessidades e apuramento de custos do negócio	Consegue realizar procurement e calcular com sucesso os custos de negócio
	Marcação de preços e apuramento de receitas	Assimilou com sucesso e consegue marcar preço dos produtos e serviços
	Apurar o Lucro do produto ou serviço	Assimilou com sucesso.
	Preenchimento de Mapas de fluxo de caixa e demonstração de resultados	Demonstrou compreensão, mas requer acompanhamento.


	Identificação do local de negócio	Já identificou e será anexo a sua residência, actualmente em construção e vai precisar de manutenção.
	Plano de negócio completo	Elaborou e assimilou com sucesso
<b>Aspectos Fortes</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Participaram na formação em gestão de pequenos negócios e processo de elaboração de plano de negócio</li> <li>• Possui loja em construção</li> <li>• Formação em contabilidade</li> <li>• Domínio e experiencia do negócio na qual poderá desenvolver;</li> <li>• Domínio de informática;</li> <li>• Ideia e Plano de negócio mostra sustentabilidade.</li> <li>• Disponibilidade para secções de coaching;</li> </ul>	
<b>Aspectos Fracos</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Estabelecimento comercial vai precisar de investimento para acabamentos da construção</li> <li>• Empresa/negócio não está legalizado</li> <li>• Negócio ainda não está operacional;</li> <li>• Necessidade de financiamento para início das actividades (Kit de emprego).</li> </ul>	
<b>Recomendações</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Acompanhamento no seguimento do seu plano de negócio (atualização de preços com base no estado actual do negócio).</li> <li>• Acompanhamento para realização de registos de compras e vendas</li> </ul>	
<b>Fotos de assistência técnica e Coaching</b>		





### 8. FRIOWOMAN (Regina Edrício)

<b>Objectivo do Coaching</b>	Fazer o acompanhamento na estruturação, elaboração e melhoramento de Plano de negócio.	
<b>Conteúdos abordados</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Organização de ideia de negócio e estruturação num plano de negócio</li> <li>• Melhoramento do plano de negócio</li> <li>• Identificação de local para instalação de negócio</li> </ul>	
<b>sConstatações</b>	<b>Actividades desenvolvidas:</b>	<b>Resultado final</b>
	Preparar estrutura do plano de negócio	Conhece e consegue elaborar estrutura.
	Elaborar devidamente a parte descritiva do plano de negócio	Preenche todas as partes do plano e mas precisa de acompanhamento
	Elaborar e preencher tabelas para levantamento de necessidades e apuramento de custos do negócio	Consegue realizar procurement e calcular com sucesso os custos de negócio
	Marcação de preços e apuramento de receitas	Assimilou com sucesso
	Apurar o Lucro do produto ou serviço	Demonstrou compreensão, mas requer supervisão.


	Preenchimento de Mapas de fluxo de caixa e demonstração de resultados	Demonstrou compreensão, mas requer acompanhamento.
	Identificação do local de negócio	Já identificou e está em construção num espaço de aluguer
	Plano de negócio completo	Elaborou e assimilou com sucesso
<b>Aspectos Fortes</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Formação na área do negócio na qual pretende implementar e encontrar-se a realizar as actividades</li> <li>• Participaram na formação em gestão de pequenos negócios e processo de elaboração de plano de negócio</li> <li>• Centro comercial em construção</li> <li>• Negócio está operacional;</li> <li>• Disponibilidade para secções de coaching;</li> <li>• Domínio e experiencia do negócio na qual desenvolve;</li> <li>• Domínio de informática;</li> <li>• Ideia e Plano de negócio mostra sustentabilidade.</li> </ul>	
<b>Aspectos Fracos</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Empresa não está legalizada</li> <li>• Necessidade de material de trabalho para incremento de investimento do negócio</li> </ul>	
<b>Recomendações</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Acompanhamento no seguimento do seu plano de negócio (atualização de preços com base no estado actual do negócio).</li> <li>• Acompanhamento para realização de registos de compras e vendas</li> </ul>	
<b>Fotografias dos encontros com o gestor</b>		





### 9. MERCEARIA TOMA (Tony Marcos Maquina)

<b>Objectivo do Coaching</b>	Fazer o acompanhamento na estruturação, elaboração e melhoramento de Plano de negócio.	
<b>Conteúdos abordados</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Organização de ideia de negócio e estruturação num plano de negócio</li> <li>• Melhoramento do plano de negócio</li> <li>• Identificação de local para instalação de negócio</li> </ul>	
<b>Constatações</b>	<b>Actividades desenvolvidas:</b>	<b>Resultado final</b>
	Preparar estrutura do plano de negócio	Conhece e consegue elaborar estrutura.
	Elaborar devidamente a parte descritiva do plano de negócio	Preenche todas as partes do plano e mas precisa de acompanhamento
	Elaborar e preencher tabelas para levantamento de necessidades e apuramento de custos do negócio	Consegue realizar procurement e calcular com sucesso os custos de negócio
	Marcação de preços e apuramento de receitas	Assimilou, mas precisa de acompanhamento
	Apurar o Lucro do produto ou serviço	Demonstrou compreensão, mas requer supervisão e apoio direto no cálculo de preço por iten.
	Preenchimento de Mapas de fluxo de caixa e demonstração de resultados	Demonstrou compreensão, mas requer acompanhamento.
	Identificação do local de negócio	Já identificou e será de aluguer para pagamentos mensais. Possui contrato promessa
	Plano de negócio completo	Elaborou e assimilou com sucesso, mas precisa de monitoria para seu domínio
<b>Aspectos Fortes</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Formação em gestão de pequenos negócios</li> <li>• Possui Centro comercial/loja</li> <li>• Negócio está operacional;</li> </ul>	

	<ul style="list-style-type: none"><li>• Disponibilidade para secções de coaching;</li><li>• Domínio e experiência do negócio na qual poderá desenvolver;</li><li>• Domínio de informática;</li><li>• Ideia e Plano de negócio mostra sustentabilidade.</li></ul>
<b>Aspectos Fracos</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Empresa não está legalizada</li><li>• Necessidade de material de trabalho para começar o negócio</li></ul>
<b>Recomendações</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• O empreendedor precisa de acompanhamento para realização de inventário depois de ser atribuído kit pelo projecto.</li><li>• Acompanhamento no seguimento do seu plano de negócio (atualização de preços com base no estado actual do negócio).</li><li>• Acompanhamento para realização de registos de compras e vendas</li></ul>
<b>Fotos de visitas assistência técnica</b>	

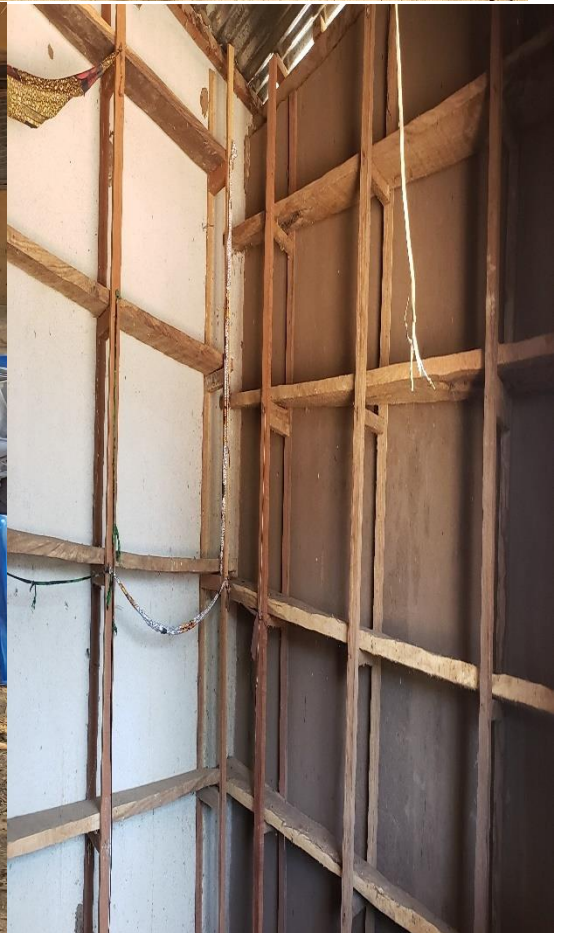
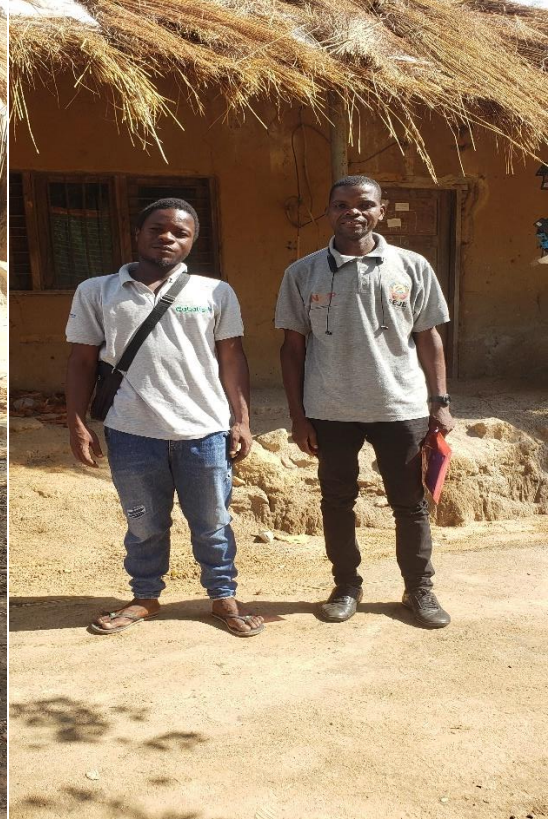


## 10. Abubacar Agro-Negócios (Abubacar Manuel José)

<b>Objectivo do Coaching</b>	Fazer o acompanhamento na estruturação, elaboração e melhoramento de Plano de negócio.	
<b>Conteúdos abordados</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Organização de ideia de negócio e estruturação num plano de negócio</li> <li>• Melhoramento do plano de negócio</li> <li>• Identificação de local para instalação de negócio</li> </ul>	
<b>Constatações</b>	<b>Actividades desenvolvidas:</b>	<b>Resultado final</b>
	Preparar estrutura do plano de negócio	Conhece e consegue elaborar estrutura.
	Elaborar devidamente a parte descritiva do plano de negócio	Preenche todas as partes do plano e mas precisa de acompanhamento
	Elaborar e preencher tabelas para levantamento de necessidades e apuramento de custos do negócio	Consegue realizar procurement e calcular com sucesso os custos de negócio
	Marcação de preços e apuramento de receitas	Assimilou com sucesso
	Apurar o Lucro do produto ou serviço	Demonstrou compreensão e consegue apurar lucros bruto
	Preenchimento de Mapas de fluxo de caixa e demonstração de resultados	Demonstrou compreensão com sucesso
	Identificação do local de negócio	Já identificou e será de aluguer para pagamentos mensais. Possui contrato promessa
	Plano de negócio completo	Elaborou e assimilou com sucesso, mas precisa de monitoria para seu domínio
<b>Aspectos Fortes</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Formação em gestão de pequenos negócios</li> <li>• Negócio está operacional;</li> <li>• Disponibilidade para secções de coaching;</li> <li>• Domínio e experiencia do negócio na qual poderá desenvolver;</li> <li>• Domínio de informática;</li> <li>• Ideia e Plano de negócio mostra sustentabilidade.</li> </ul>	
<b>Aspectos Fracos</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Empresa não está legalizada</li> <li>• Não possui Centro comercial/loja</li> <li>• Necessidade de investimento para início do negócio</li> </ul>	
<b>Recomendações</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• O empreendedor precisa de acompanhamento para realização de inventário depois de ser atribuído kit pelo projecto.</li> <li>• Acompanhamento no seguimento do seu plano de negócio (atualização de preços com base no estado actual do negócio).</li> <li>• Acompanhamento para realização de registos de compras e vendas</li> </ul>	



Fotos de visitas  
assistência  
técnica e  
Coaching



## 11. JJ Transportes (Josefina Horácio Jacob)

<b>Objectivo do Coaching</b>	Fazer o acompanhamento na estruturação, elaboração e melhoramento de Plano de negócio.	
<b>Conteúdos abordados</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Organização de ideia de negócio e estruturação num plano de negócio</li> <li>• Melhoramento do plano de negócio</li> <li>• Identificação de local para instalação de negócio</li> </ul>	
<b>Constatações</b>	<b>Actividades desenvolvidas:</b>	<b>Resultado final</b>
	Preparar estrutura do plano de negócio	Conhece e consegue elaborar estrutura.
	Elaborar devidamente a parte descritiva do plano de negócio	Preenche todas as partes do plano e mas precisa de acompanhamento
	Elaborar e preencher tabelas para levantamento de necessidades e apuramento de custos do negócio	Consegue realizar procurement e calcular com sucesso os custos de negócio
	Marcação de preços e apuramento de receitas	Assimilou com sucesso
	Apurar o Lucro do produto ou serviço	Demonstrou compreensão e consegue apurar lucros bruto
	Preenchimento de Mapas de fluxo de caixa e demonstração de resultados	Demonstrou compreensão com sucesso
	Identificação do local de negócio	Os escritórios estarão localizadas na residência actual da empreendedora.
	Plano de negócio completo	Elaborou e assimilou com sucesso, mas precisa de monitoria para seu domínio
<b>Aspectos Fortes</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Formação em gestão de pequenos negócios</li> <li>• Negócio não está operacional;</li> <li>• Disponibilidade para secções de coaching;</li> <li>• Domínio do negócio na qual poderá desenvolver;</li> <li>• Domínio de informática;</li> <li>• Ideia e Plano de negócio mostra sustentabilidade.</li> </ul>	
<b>Aspectos Fracos</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Empresa não está legalizada</li> <li>• Não possui Centro comercial/loja</li> <li>• Necessidade de financiamento para início das actividades (Kit de emprego).</li> </ul>	
<b>Recomendações</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• O empreendedor precisa de acompanhamento para realização de inventário depois de ser atribuído kit pelo projecto.</li> <li>• Acompanhamento no seguimento do seu plano de negócio (atualização de preços com base no estado actual do negócio).</li> </ul>	

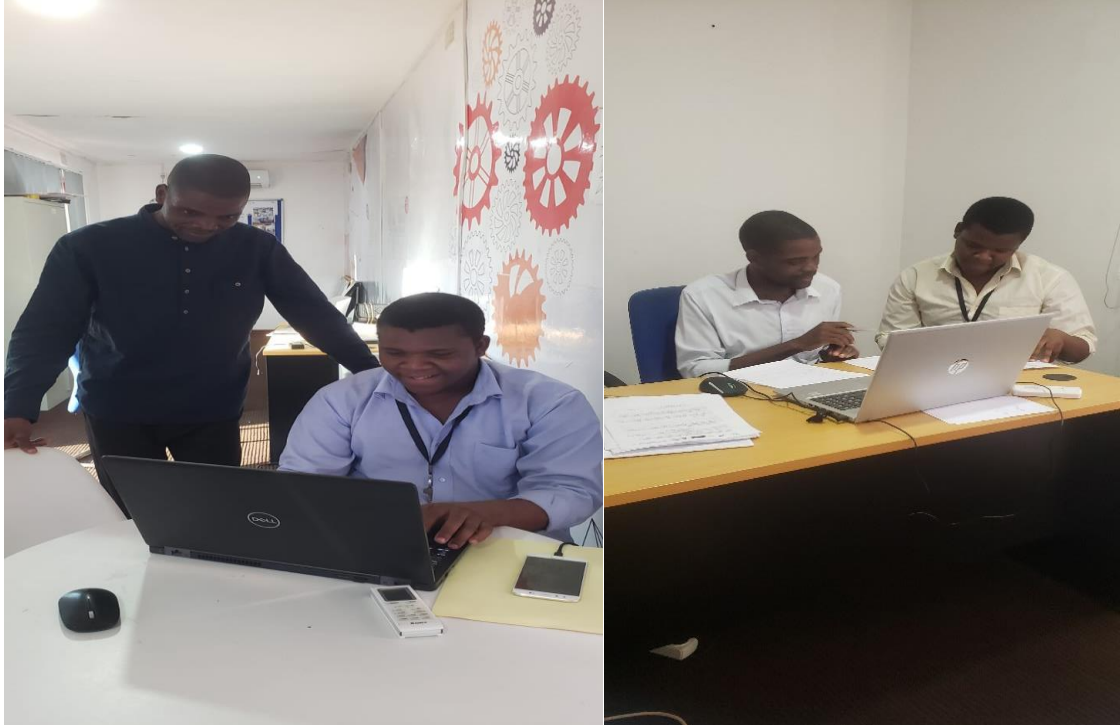


Fotografias dos encontros com a gestora




## 12. Génius Agencia de Marketing (Mahad Assane Rachide)

<b>Objectivo do Coaching</b>	Fazer o acompanhamento na estruturação, elaboração e melhoramento de Plano de negócio.	
<b>Conteúdos abordados</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Organização de ideia de negócio e estruturação num plano de negócio</li> <li>• Melhoramento do plano de negócio</li> <li>• Identificação de local para instalação de negócio</li> </ul>	
<b>Constatações</b>	<b>Actividades desenvolvidas:</b>	<b>Resultado final</b>
	Preparar estrutura do plano de negócio	Conhece e consegue elaborar estrutura.
	Elaborar devidamente a parte descritiva do plano de negócio	Preenche todas as partes do plano e descreve devidamente;
	Elaborar e preencher tabelas para levantamento de necessidades e apuramento de custos do negócio	Consegue realizar procurement e calcular com sucesso os custos de negócio
	Marcação de preços e apuramento de receitas	Assimilou com sucesso e consegue marcar preço dos produtos e serviços
	Apurar o Lucro do produto ou serviço	Assimilou com sucesso.
	Preenchimento de Mapas de fluxo de caixa e demonstração de resultados	Demonstrou compreensão e domínio
	Identificação do local de negócio	Já identificou e será de aluguer para pagamentos mensais.
Plano de negócio completo	Elaborou e assimilou com sucesso	

<b>Aspectos Fortes</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Domínio e experiência do negócio na qual poderá desenvolver;</li> <li>• Actualmente o empreendedor é trabalhador da área</li> <li>• Domínio de informática;</li> <li>• Ideia e Plano de negócio mostra sustentabilidade.</li> <li>• Disponibilidade para secções de coaching;</li> </ul>
<b>Aspectos Fracos</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Empresa/negócio não está legalizado</li> <li>• Não possui centro comercial próprio</li> <li>• Negócio ainda não está operacional;</li> <li>• Necessidade de financiamento para início das actividades (Kit de emprego).</li> </ul>
<b>Recomendações</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• O empreendedor precisa de acompanhamento para realização de inventário depois de ser atribuído pelo kit pelo projecto.</li> <li>• Acompanhamento no seguimento do seu plano de negócio (atualização de preços com base no estado actual do negócio).</li> <li>• Acompanhamento para realização de registos de compras e vendas</li> </ul>
<b>Fotografias dos encontros com o gestor</b>	

### 13. Cooperativa de Jovens Horticultores de Mecúfi (Safia Sanfar e Issa Manuel Amade)

<b>Objectivo do Coaching</b>	Fazer o acompanhamento na estruturação, elaboração e melhoramento de Plano de negócio.	
<b>Conteúdos abordados</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Organização de ideia de negócio e estruturação num plano de negócio</li> <li>• Melhoramento do plano de negócio</li> </ul>	
<b>Constatações</b>	<b>Actividades desenvolvidas:</b>	<b>Resultado final</b>
	Preparar estrutura do plano de negócio	Conhece e consegue elaborar estrutura.
Elaborar devidamente a parte descritiva do plano de negócio	Preenche todas as partes do plano e descreve devidamente;	

	Elaborar e preencher tabelas para levantamento de necessidades e apuramento de custos do negócio	Consegue realizar procurement e calcular com sucesso os custos de negócio
	Marcação de preços e apuramento de receitas	Assimilou com sucesso
	Apurar o Lucro do produto ou serviço	Demonstrou compreensão, mas requer supervisão.
	Preenchimento de Mapas de fluxo de caixa e demonstração de resultados	Demonstrou compreensão, mas requer acompanhamento.
	Plano de negócio completo	Elaborou e assimilou com sucesso
<b>Aspectos Fortes</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Membros treinados na área do negócio na qual está a implementar e encontrar-se a realizar as actividades;</li> <li>• Cooperativa legalizada;</li> <li>• Possui centro comercial;</li> <li>• Negócio operacional;</li> <li>• Disponibilidade para secções de coaching;</li> <li>• Gestores e Membros com domínio e experiência do negócio na qual desenvolvem;</li> <li>• Cerca de 5 membros com domínio de informática;</li> <li>• Plano de negócio mostra sustentabilidade.</li> </ul>	
<b>Aspectos Fracos</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Necessidade de material e equipamentos para incremento do negócio</li> </ul>	
<b>Recomendações</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Necessidade de treinamentos técnicos para montagem de alguns equipamentos e sistemas de produção;</li> <li>• Acompanhamento no seguimento do seu plano de negócio (atualização de preços com base no estado actual do negócio).</li> </ul>	
<b>Fotografias dos encontros com a gestora</b>		





### Constrangimentos

- Todos os empreendedores não possuem escritórios ou centros comerciais e outros sem o negócio em operacionalização, o que dificultou assistência individualizado nos seus respetivos locais de negocio.
- Dificuldades em realizar encontros em horários necessários para cada empreendedor, devido a ocupações pessoais dos mesmos;
- A Lista dos ben

### Soluções tomada para colmatar os constrangimentos

- Realizar todas as sessões de assistência aos empreendedores na Incubadora de Empreendedorismo Juvenil de Pemba.
- Garantir identificação de local onde estará a funcionar o negócio e proceder assinatura de acordo-contrato para aluguer do local.



- 
- Adequar-se a disponibilidade de cada empreendedor para comparecer na Incubadora de Empreendedorismo Juvenil de Pemba.

## ANEXOS

- Fichas de inventário
- Fichas de assistência
- Planos de negócios
- Planos de Negócios
- Contratos Promessa de aluguer

**FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO**

**Ficha de Assistência Nr. 30/2024**

**1. Identificação e localização do beneficiário**

Nome do beneficiário/Empresa:	Regina Edições - FRUWOMAN
Local (distrito):	Matos
Data:	26/09/24

**2. Conteúdos/Assuntos abordados**

2.1	Entrega e apresentação estrutural da coleção de negócios p. no plano de negócios
2.2	
2.3	
2.4	
2.5	
2.6	

**3. Recomendações**

3.1	- Fornecer cotações de material a adquirir
3.2	- A necessidade de rever detalhes do plano de negócios
3.3	

**4. Acções de Seguimento**

4.1	- Rever dados financeiros do plano de negócios
4.2	- Corrigir e propor as melhorias necessárias
4.3	- fazer a unidade de trabalho
4.4	
4.5	

Assinatura

Técnico	Beneficiário
Carim A. Silva	Regina Edições



**FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO**

**Ficha de Assistência Nr. 27/20**

**1. Identificação e localização do beneficiário**

Nome do beneficiário/Empresa:	HELMAR, Lda - <i>Mário E. Mário</i>
Local (distrito):	<i>Vamba</i>
Data:	<i>27/07/2024</i>

**2. Conteúdos/Assuntos abordados**

2.1	<i>Actualização de custos do negócio no plano de negócio.</i>
2.2	
2.3	<i>Entrega de cotações para o efeito</i>
2.4	
2.5	
2.6	

**3. Recomendações**

3.1	<i>Podem ser contactados pelo promotor para qualquer</i>
3.2	<i>necessidades de acções/melhorias do plano</i>
3.3	

**4. Acções de Seguimento**

4.1	<i>Atualizar o plano de negócios</i>
4.2	
4.3	
4.4	<i>Realizar análise de viabilidade</i>
4.5	

Assinatura

Técnico	Beneficiário
<i>João G. Santos</i>	<i>Mário Eusebio Mário</i>

**FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO**

**Ficha de Assistência Nr. 14 120 24**

**1. Identificação e localização do beneficiário**

Nome do beneficiário/Empresa:	Helmar, Et - Mário Eusebio Mário
Local (distrito):	Leiria
Data:	17/09/24

**2. Conteúdos/Assuntos abordados**

2.1	Apresentação estruturada do plano de negócios Lenses conjunta e Corelwing
2.2	
2.3	
2.4	
2.5	
2.6	

**3. Recomendações**

3.1	- Fomecimento das necessidades do negócio apresentadas no I&E. - Pelo elevado custo recomendou-se a identificação de outro bem a investir (o imóvel de Camões, ver nota inicial sistema).
3.2	
3.3	

**4. Acções de Seguimento**

4.1	Finalização do plano de negócio com apoio investimento mediante apresentação de relatório de meta finalizada sistema.
4.2	
4.3	
4.4	
4.5	

Assinatura

Técnico	Beneficiário
<i>[Handwritten Signature]</i>	Mário Eusebio Mário

**FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO**

**Ficha de Assistência Nr. 23/2024**

**1. Identificação e localização do beneficiário**

Nome do beneficiário/Empresa:	Cooperativa Serra Vermelha
Local (distrito):	Localidade de Serra Vermelha - Mexaroz
Data:	23/09/2024

**2. Conteúdos/Assuntos abordados**

2.1	Análise de viabilidade do plano de investimento do negócio
2.2	
2.3	
2.4	
2.5	
2.6	

**3. Recomendações**

3.1	Fornecer fotos do local previsto para implementação e documento contrato
3.2	
3.3	

**4. Acções de Seguimento**

4.1	Actualizar dados com vista real de desenvolver a viabilidade do investimento.
4.2	
4.3	
4.4	
4.5	

Assinatura

Técnico	Beneficiário
<i>[Handwritten Signature]</i>	<i>[Handwritten Signature]</i>

**FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO**

**Ficha de Assistência Nr. 19 /2024**

**1. Identificação e localização do beneficiário**

Nome do beneficiário/Empresa:	ANISCOOP - Anífa Momade
Local (distrito):	Vember
Data:	19/09/24

**2. Conteúdos/Assuntos abordados**

2.1	- Melhoramento da parte descritiva do plano de negócios
2.2	
2.3	- Apoio no preenchimento de tabelas de custos
2.4	(plano financeiro).
2.5	
2.6	

**3. Recomendações**

3.1	- Melhorar o sumário executivo e conclusões
3.2	do plano de negócios
3.3	- Apresentar preço de Andaimo

**4. Acções de Seguimento**

4.1	- Apresentar tabelas de custos ao plano financeiro.
4.2	- Entregar o plano de negócios para fazer análise
4.3	de viabilidade
4.4	
4.5	

Assinatura

Técnico	Beneficiário
<i>[Handwritten Signature]</i>	Anífa Momade



**FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO**

**Ficha de Assistência Nr. 20/2024**

**1. Identificação e localização do beneficiário**

Nome do beneficiário/Empresa:	SILKA SINA XAZI - Agira Zumeliz Ussene
Local (distrito):	Pembe
Data:	19/09/2024

**2. Conteúdos/Assuntos abordados**

2.1	Entrega do Plano de negócios estruturado
2.2	Conclusão.
2.3	
2.4	
2.5	
2.6	

**3. Recomendações**

3.1	Melhoria da descrição de objectivos do negócio
3.2	Melhoria da conclusão.
3.3	

**4. Acções de Seguimento**

4.1	Realizar fazer análise de viabilidade
4.2	partilhar o plano final com o empreendedor
4.3	
4.4	
4.5	

Assinatura

Técnico	Beneficiário
Camões dos Santos	Agira F. Ussene

**FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO**

**Ficha de Assistência Nr. 22 120 24**

**1. Identificação e localização do beneficiário**

Nome do beneficiário/Empresa:	Agina Zubalove Ussene
Local (distrito):	Pemba
Data:	23/09/24

**2. Conteúdos/Assuntos abordados**

2.1	Análise de viabilidade do investimento previsto
2.2	do negócio
2.3	
2.4	
2.5	
2.6	

**3. Recomendações**

3.1	Pedir documentação de posse do local do negócio
3.2	e fotos
3.3	

**4. Acções de Seguimento**

4.1	Finalizar questões do plano (verificar dados financeiros)
4.2	curso de finalizar o resumo executivo.
4.3	
4.4	
4.5	

Assinatura

Técnico	Beneficiário
Agina Zubalove Ussene	Agina Z. Ussene

**FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO**

**Ficha de Assistência Nr. 1712024**

**1. Identificação e localização do beneficiário**

Nome do beneficiário/Empresa:	FRIGWOMAN - Regina Fábrieiro
Local (distrito):	Vembera
Data:	18/09/2024

**2. Conteúdos/Assuntos abordados**

2.1	- Apresentação de ideias de negócios
2.2	- Explicação da estrutura do plano de negócio
2.3	
2.4	
2.5	
2.6	

**3. Recomendações**

3.1	Dar início de desonheas detalhadas do negócio
3.2	desde a introdução à parte financeira.
3.3	

**4. Acções de Seguimento**

4.1	Apoiar elaboração estrutura do negócio de empresa
4.2	Introduzir dados de preenchimento dos dados
4.3	financeiros no plano de negócio
4.4	
4.5	

Assinatura

Técnico	Beneficiário
Gonçalo S. Silva	Regina Fábrieiro

**FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO**

**Ficha de Assistência Nr. 21/2024**

**1. Identificação e localização do beneficiário**

Nome do beneficiário/Empresa:	JJ-Transportes - Josefina H. Jacob
Local (distrito):	Vemba
Data:	19/09/24

**2. Conteúdos/Assuntos abordados**

2.1	Melhoramento do detalhe descritivo do negócio
2.2	
2.3	
2.4	Inclusão e spursamento do custo total do negócio
2.5	
2.6	

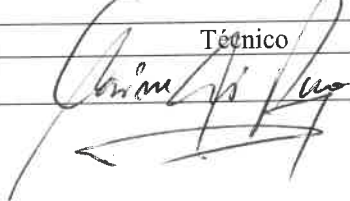
**3. Recomendações**

3.1	Revisar os custos das necessidades
3.2	
3.3	

**4. Acções de Seguimento**

4.1	Fazer pensar em ou intermediária do Plano de Negócios
4.2	
4.3	Fazer análise de viabilidade do investimento do negócio
4.4	
4.5	

Assinatura

Técnico	Beneficiário
	Josefina Horacio Jacob



**FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO**

**Ficha de Assistência Nr. 15/2024**

**1. Identificação e localização do beneficiário**

Nome do beneficiário/Empresa:	JJ transports - Josefina H. Jacobs
Local (distrito):	Leiria
Data:	18/09/2024

**2. Conteúdos/Assuntos abordados**

2.1	Apresentação da ideia de negócio pretendida em plano de negócios
2.2	
2.3	
2.4	
2.5	
2.6	

**3. Recomendações**

3.1	fornecer mais detalhes na parte descritiva do negócio, resumo executivo e conclusões.
3.2	
3.3	

**4. Acções de Seguimento**

4.1	Acompanhamento na elaboração do plano de negócios
4.2	
4.3	
4.4	
4.5	

Assinatura

Técnico	Beneficiário
<i>[Handwritten Signature]</i>	Josefina Hordacio Jacobs

**FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO**

**Ficha de Assistência Nr. 18 / 2024**

**1. Identificação e localização do beneficiário**

Nome do beneficiário/Empresa:	Genius Agency de Marketing Mohamed Assane
Local (distrito):	Vemba
Data:	19/09/2024

**2. Conteúdos/Assuntos abordados**

2.1	Apresentação do plano de negócios estruturado
2.2	Revisão dos aspectos descritivos e financeiros
2.3	
2.4	
2.5	
2.6	

**3. Recomendações**

3.1	Revisão e melhoria na parte descritiva
3.2	Actualização de dados financeiros (separar custos)
3.3	

**4. Acções de Seguimento**

4.1	Acompanhamento permanente na melhoria do plano de negócios
4.2	
4.3	
4.4	
4.5	

Assinatura

Técnico	Beneficiário
<i>[Handwritten Signature]</i>	Mohamed Assane

**FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO**

**Ficha de Assistência Nr. 10 /20**

**1. Identificação e localização do beneficiário**

Nome do beneficiário/Empresa:	STOM CAKES - Murrseru Fonseca
Local (distrito):	Vimieira
Data:	18/09/2024

**2. Conteúdos/Assuntos abordados**

2.1	- Apresentação da ideia de negócio e estruturação do plano de negócios
2.2	
2.3	- Apresentar as necessidades e seus custos
2.4	
2.5	
2.6	

**3. Recomendações**

3.1	Comessar a pedir a parte desentiva e detalhes do negócio. e preencher tabelas de custos
3.2	
3.3	

**4. Acções de Seguimento**

4.1	Facilitar a estruturação do plano de negócios
4.2	Agendar encontro para apresentação do draft do plano de negócios.
4.3	
4.4	
4.5	

Assinatura	
Técnico	Beneficiário
Jonhny Que Vive	Murrseru Fonseca



**FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO**

Ficha de Assistência Nr. 24 /20 24

**1. Identificação e localização do beneficiário**

Nome do beneficiário/Empresa:	Muassani Fonseca - Show Cakes
Local (distrito):	Fombia
Data:	18/09/2024

**2. Conteúdos/Assuntos abordados**

2.1	Apresentação de ideia de negócio e estruturação do plano do negócio
2.2	
2.3	
2.4	
2.5	
2.6	

**3. Recomendações**

3.1	Realizar início da descrição do negócio e das partes detahes do negócio no plano.
3.2	
3.3	

**4. Acções de Seguimento**

4.1	Apoiar na estruturação e desenhado das partes importantes de um plano de negócio com base no tipo de negócio.
4.2	
4.3	
4.4	
4.5	

Assinatura	
Técnico	Beneficiário
<i>[Handwritten Signature]</i>	<i>Muassani Fonseca</i>

**FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO, NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO**

**Ficha de Assistência Nr. 26 / 2024**

**1. Identificação e localização do beneficiário**

Nome do beneficiário/Empresa:	Mahood A Rachid - GENIUS Agenc. & Marketing
Local (distrito):	Penha
Data:	26/09/2024

**2. Conteúdos/Assuntos abordados**

2.1	Entrega do 1º Draft do Plano de negócios pedido
2.2	Análise de viabilidade do investimento
2.3	
2.4	
2.5	
2.6	

**3. Recomendações**

3.1	Será comunicada qualquer necessidade de melhoria. Preparar local de instalações e fornecer documentos de posse do local ou contrato de exploração.
3.2	
3.3	

**4. Accões de Seguimento**

4.1	Realizar análise técnica dos dados financeiros do empreendimento
4.2	
4.3	
4.4	
4.5	

Assinatura

Técnico	Beneficiário
<i>[Assinatura]</i>	<i>[Assinatura]</i>

**FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO**

**Ficha de Assistência Nr. 25/2024**

**1. Identificação e localização do beneficiário**

Nome do beneficiário/Empresa:	CECY BUSINESS - Omar S. António
Local (distrito):	
Data:	26/07/24

**2. Conteúdos/Assuntos abordados**

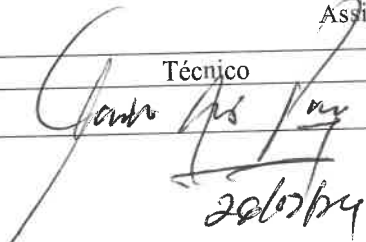
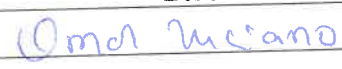
2.1	Entrega do plano de negócios já estruturado
2.2	Correling.com o empreendedor
2.3	
2.4	
2.5	
2.6	

**3. Recomendações**

3.1	Pedir declaração do local de negócio e fotografias
3.2	
3.3	

**4. Acções de Seguimento**

4.1	Finalizar análise de viabilidade do investimento
4.2	Actualizar os empreendedores os resultados da
4.3	análise
4.4	
4.5	

Assinatura	
Técnico	Beneficiário
 26/07/24	



**FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO**

Ficha de Assistência Nr. 13/2024

**1. Identificação e localização do beneficiário**

Nome do beneficiário/Empresa:	Agiza Uskine - SIKKA SENA NAZI
Local (distrito):	Leomba - Empreendedora
Data:	17/09/24

**2. Conteúdos/Assuntos abordados**

2.1	Apresentação estruturada de ideias de negócios no plano de negócio
2.2	
2.3	
2.4	Avaliação e Coaching com a empreendedora
2.5	
2.6	

**3. Recomendações**

3.1	Melhorar nos detalhes do plano de negócios dentro do plano
3.2	
3.3	

**4. Acções de Seguimento**

4.1	Realizar análise de viabilidade do investimento
4.2	
4.3	Análise do local de negócio.
4.4	
4.5	

Assinatura

Técnico	Beneficiário
Genito G. Pereira	Agiza F. Uskine

**FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO**

**Ficha de Assistência Nr. 12 /2024**

**1. Identificação e localização do beneficiário**

Nome do beneficiário/Empresa:	Cooperativa Azera Fimba
Local (distrito):	Cidade de Fimba - Muxara
Data:	17/09/2024

**2. Conteúdos/Assuntos abordados**

2.1	Entrega da exp. inicial do plano de negócios
2.2	Análise do modelo de viabilidade dos investimentos
2.3	Revisão dos dados constantes no plano de negócios
2.4	
2.5	
2.6	

**3. Recomendações**

3.1	Apresentação de catálogos e fotos do equipamento
3.2	Actualizar os cooperativistas
3.3	

**4. Acções de Seguimento**

4.1	Recomendar análise de viabilidade do investimento
4.2	Proceder empenho para dia 23 fazer análise
4.3	Final do plano.
4.4	
4.5	

Assinatura

Técnico	Beneficiário
<i>[Handwritten Signature]</i>	Estevão Fimone Alhoide

**FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO**

**Ficha de Assistência Nr. 07 /20 24**

**1. Identificação e localização do beneficiário**

Nome do beneficiário/Empresa:	CEBY BUSINESS - Omer António
Local (distrito):	Vember - Empreendedores Jovens
Data:	16/09/24

**2. Conteúdos/Assuntos abordados**

2.1	Apresentação da estrutura desportiva do negócio
2.2	Elaboração de tabelas para levantamento e análise de custos do negócio (plano financeiro).
2.3	
2.4	preenchimento de custos nas devidas tabelas
2.5	
2.6	

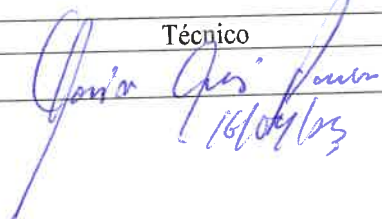
**3. Recomendações**

3.1	Detalhar mais a parte desportiva do negócio
3.2	Apresentar dados mais dos fornecedores
3.3	

**4. Acções de Seguimento**

4.1	Apresentar preço de vicos duros localmente/poca.
4.2	Apoio na elaboração da estrutura organizacional e plano de marketing
4.3	
4.4	
4.5	

Assinatura

Técnico	Beneficiário
 16/09/24	Omer Luciano António



**FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO**

Ficha de Assistência Nr. 04 /20 24

**1. Identificação e localização do beneficiário**

Nome do beneficiário/Empresa:	CEB Business - Omar L. António
Local (distrito):	Vember
Data:	12/09/2024

**2. Conteúdos/Assuntos abordados**

2.1	Apresentação da ideia de negócio de cada
2.2	Estruturação do plano de negócio
2.3	
2.4	
2.5	
2.6	

**3. Recomendações**

3.1	Apresentar cotações para os custos fixos dos fornecedores
3.2	Conciliar na elaboração de parte desentus do negócio
3.3	

**4. Acções de Seguimento**

4.1	Apoiar na elaboração de cada parte do plano
4.2	
4.3	
4.4	
4.5	

Assinatura

Técnico	Beneficiário
Gonim [assinatura]	Omar Luciano António

om. oha is 7hoo

**FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO**

Ficha de Assistência Nr. 03 /20 24

**1. Identificação e localização do beneficiário**

Nome do beneficiário/Empresa:	Cooperativa Oreg Zambos
Local (distrito):	Unidade de Zamba-Mucara
Data:	12/09/2024

**2. Conteúdos/Assuntos abordados**

2.1	Apresentação de necessidades para o negócio
2.2	Estruturação da ideia de negócio no plano
2.3	
2.4	
2.5	
2.6	

**3. Recomendações**

3.1	Apresentação de dados dos membros da cooperativa
3.2	Comessar a elaborar a parte descritiva do negócio
3.3	Sempre que tiver dúvidas contactar o técnico e ou comparecer na incubadora

**4. Acções de Seguimento**

4.1	Apoiar na elaboração do plano de negócios
4.2	Apresentar as partes importantes do plano de negócio
4.3	
4.4	
4.5	

Assinatura	
Técnico	Beneficiário
<i>[Handwritten Signature]</i>	<i>[Handwritten Signature]</i>

Obs. 9hor às 17hor

FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO

Ficha de Assistência Nr. 22/2024

1. Identificação e localização do beneficiário

Nome do beneficiário/Empresa:	SHOW cakes - Muassani Fonseca
Local (distrito):	Beombé
Data:	15/10/2024

2. Conteúdos/Assuntos abordados

2.1	Visita de assistência técnica no estabelecimento
2.2	comercial
2.3	Levantamento de inventário em bens existentes
2.4	
2.5	
2.6	

3. Recomendações

3.1	Comunicar os bens e a ficha
3.2	
3.3	

4. Acções de Seguimento

4.1	Garantir o domínio do seu plano de negócios
4.2	
4.3	
4.4	
4.5	

Assinatura

Técnico	Beneficiário
<i>[Assinatura]</i>	Muassani Fonseca



FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO

Ficha de Assistência Nr. 38 12024

1. Identificação e localização do beneficiário

Nome do beneficiário/Empresa:	Muhammad Fonseca - SHOW C&K
Local (distrito):	Vemba
Data:	02/10/24

2. Conteúdos/Assuntos abordados

2.1	Início da digitalização do plano de negócios
2.2	
2.3	
2.4	NB. Usa computador da incubadora para a digitalização dos planos de negócios.
2.5	
2.6	

3. Recomendações

3.1	Celeridade na digitalização e por cautela nos termos e expressões
3.2	
3.3	

4. Acções de Seguimento

4.1	Inserir tabelas em branco no plano, para a empreendedores preencher.
4.2	
4.3	Lever o plano
4.4	
4.5	

Assinatura

Técnico	Beneficiário
<i>[Signature]</i>	Muhammad Fonseca

FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO

Ficha de Assistência Nr. 49/2024

1. Identificação e localização do beneficiário

Nome do beneficiário/Empresa:	ANISCOB - Anifa Momade
Local (distrito):	Seni
Data:	16/09/24

2. Conteúdos/Assuntos abordados

2.1	Facilitação do preenchimento de ficha
2.2	de inventário
2.3	
2.4	
2.5	
2.6	

3. Recomendações

3.1	- Cada item na sua tabela de inventário
3.2	respectivamente bens e meios circulante
3.3	

4. Acções de Seguimento

4.1	Acompanhar processo de assinatura de contrato
4.2	promesse
4.3	
4.4	
4.5	

NB. O dono da loja para qualquer coisa vai dar outro porque a anterior está em localidade

Técnico	Beneficiário
<i>[Assinatura]</i>	Anifa Momade



FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO

Ficha de Assistência Nr. 80/20/24

1. Identificação e localização do beneficiário

Nome do beneficiário/Empresa:	AMES COR - Amifa Mourada
Local (distrito):	24/10/24 - Jovens
Data:	24/10/24

2. Conteúdos/Assuntos abordados

2.1	Facilitação no preenchimento de um contrato promessa de aluguer
2.2	
2.3	
2.4	
2.5	
2.6	

3. Recomendações

3.1	Preencher junto com o proprietário da loja e procederem a assinatura
3.2	
3.3	

4. Acções de Seguimento

4.1	Anexar contrato ao plano de negócios
4.2	
4.3	
4.4	
4.5	

Assinatura

Técnico	Beneficiário
<i>[Assinatura]</i>	Amifa Mourada

FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO

Ficha de Assistência Nr. 48/2024

1. Identificação e localização do beneficiário

Nome do beneficiário/Empresa:	Ceey Business - Omar L. António
Local (distrito):	Pombal
Data:	14/10/24

2. Conteúdos/Assuntos abordados

2.1	Visita do estabelecimento comercial onde está
2.2	instalado o negócio
2.3	preencher ficha de inventário
2.4	
2.5	
2.6	

3. Recomendações

3.1	Garantir comunicação permanente com o
3.2	proprietário do local/loja.
3.3	

4. Acções de Seguimento

4.1	Acompanhamento das execuções do negócio
4.2	
4.3	
4.4	
4.5	

NB - Não tem nenhum bem do negócio.

Assinatura

Técnico	Beneficiário
<i>[Assinatura]</i>	Omar Lucas António



FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO

Ficha de Assistência Nr. 45/2024

1. Identificação e localização do beneficiário

Nome do beneficiário/Empresa:	CGO Business - Omar L. António
Local (distrito):	Ambrós
Data:	11/10/24

2. Conteúdos/Assuntos abordados

2.1	Fornecimento de declaração de acordo para exploração da loja
2.2	
2.3	
2.4	
2.5	
2.6	

3. Recomendações

3.1	Entregar a declaração a fazer a seguir e aguardar a distribuição do IRT, mas durante o período o projecto prestará assistência
3.2	
3.3	

4. Acções de Seguimento

4.1	Acompanhamento do processo de registo de custos e receitas actualmente
4.2	
4.3	
4.4	
4.5	

Assinatura	
Técnico	Beneficiário
<i>[Assinatura]</i>	Omar Luciano António

FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO

Ficha de Assistência Nr. 3112024

1. Identificação e localização do beneficiário

Nome do beneficiário/Empresa:	Omara L. Antónia - Cely Business
Local (distrito):	Pombal
Data:	01/10/24

2. Conteúdos/Assuntos abordados

2.1	- Melhoramentos do plano de negócios
2.2	- Leituras descritivas do plano de negócios
2.3	
2.4	
2.5	
2.6	

3. Recomendações

3.1	Descrição do local físico do negócio
3.2	Pedir documento de aluguer da loja
3.3	

4. Acções de Seguimento

4.1	Elaborar plano de marketing com custos previstos
4.2	Partes.
4.3	
4.4	
4.5	

Assinatura

Técnico	Beneficiário
Camilo Luis Pinheiro	Omara Luiza Antónia

01/10/24

FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO

Ficha de Assistência Nr.          /20

1. Identificação e localização do beneficiário

Nome do beneficiário/Empresa:	FRUITS WOMAN - Regina Eduarda
Local (distrito):	Vember
Data:	14/10/24

2. Conteúdos/Assuntos abordados

2.1	Vista de barraca onde poderá funcionar
2.2	o negócio
2.3	
2.4	
2.5	
2.6	

3. Recomendações

3.1	→ Celeridade para finalizar a construção da
3.2	barraca
3.3	→ Fornecer contacto promotor do aluguer do espaço

4. Acções de Seguimento

4.1	→ Acompanhar o processo de instalação do
4.2	negócio na nova barraca
4.3	→ Apoiar a criação parceria para legalização de
4.4	empresa
4.5	

Assinatura

Técnico	Beneficiário
<i>[Assinatura]</i>	Regina Eduarda



FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO

Ficha de Assistência Nr. 39 12024

1. Identificação e localização do beneficiário

Nome do beneficiário/Empresa:	Regina Fabricio GRIOWOMAN
Local (distrito):	Pemba
Data:	03/10/24

2. Conteúdos/Assuntos abordados

2.1	Melhoramentos do plano de negócio
2.2	— Em contacto telefónico, forneceu o
2.3	plano de negócio que havíamos orientado
2.4	para seguir.
2.5	— Compareceu no escritório (encontros)
2.6	

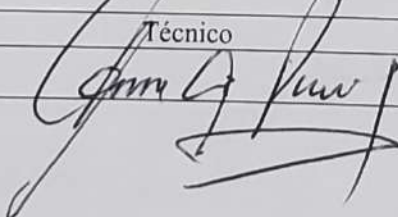
3. Recomendações

3.1	Fazer plano de marketing com base nas
3.2	atividades
3.3	— Fornecer dados claros do material e custos exatos do investimento

4. Acções de Seguimento

4.1	Facilitar enquadramento do equipamento
4.2	no respectivo meior (investimento) e meios
4.3	oculantes)
4.4	
4.5	

Assinatura

Técnico	Beneficiário
	Regina Fabricio



FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO

Ficha de Assistência Nr. 44/2024

1. Identificação e localização do beneficiário

Nome do beneficiário/Empresa:	SILVIA SILVA NAZI - Agria Z. Ussene
Local (distrito):	Pembe
Data:	16/10/24

2. Conteúdos/Assuntos abordados

2.1	Visita do local onde se implementa o negócio
2.2	
2.3	Facilitação para preenchimento de ficha de inventário de equipamento disponível actualmente
2.4	
2.5	
2.6	

3. Recomendações

3.1	Organização do local proponente aquando da apresentação do Kit
3.2	
3.3	Preencher ficha de inventário

4. Acções de Seguimento

4.1	Envio do Plano de negócio ao projeto
4.2	
4.3	
4.4	
4.5	

Assinatura

Técnico	Beneficiário
<i>[Handwritten Signature]</i>	Agria Zuzmalize Ussene

FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO

Ficha de Assistência Nr. 113/2024

1. Identificação e localização do beneficiário

Nome do beneficiário/Empresa:	Cooperativa Green Sembr
Local (distrito):	Sembr
Data:	16/10/24

2. Conteúdos/Assuntos abordados

2.1	- Vistos do local onde estão instalados o negócio
2.2	- Lançamentos de custos dos equipamentos
2.3	- Entrega de modelos contábil e facturação de preenchimento
2.4	
2.5	
2.6	

3. Recomendações

3.1	- Tratar com o proprietário da banca e o local
3.2	
3.3	

4. Acções de Seguimento

4.1	- Acompanhamento até a recepção do fut.
4.2	- Gestão Financeira e N.º de Contas
4.3	
4.4	
4.5	

10. Realizada visita de dois locais (1 restaurante e outro Nat. de)

Assinatura *Barrão*

Técnico	Beneficiário
<i>[Assinatura]</i>	<i>[Assinatura]</i> * Cornelio Inacio



FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO

Ficha de Assistência Nr. 101/2024

1. Identificação e localização do beneficiário

Nome do beneficiário/Empresa:	Cooperativa Casa Lombo - Cornélio Inácio
Local (distrito):	Lombo
Data:	14/10/2024

2. Conteúdos/Assuntos abordados

2.1	Estruturação de nova ideia de negócio
2.2	Elaboração de plano de negócio
2.3	Revisão do plano de negócio
2.4	
2.5	
2.6	

3. Recomendações

3.1	Fornecer declaração/contrato promessa de aluguer
3.2	de loja/contrato comercial
3.3	

4. Acções de Seguimento

4.1	colher fotografias do local de negócio junto
4.2	com técnico
4.3	
4.4	
4.5	

Assinatura

Técnico	Beneficiário
<i>[Assinatura]</i>	Cornélio Inácio

FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO

Ficha de Assistência Nr. 40/2024

1. Identificação e localização do beneficiário

Nome do beneficiário/Empresa:	Cooperativa Ovelenses - Estera Fomane
Local (distrito):	Memoz
Data:	11/10/24

2. Conteúdos/Assuntos abordados

2.1	Condições
2.2	Aplicação do plano de negócios para uma outra
2.3	
2.4	
2.5	
2.6	

3. Recomendações

3.1	Orientado a cooperativas elaborar um draft
3.2	com base no plano anterior e remeter no próximo
3.3	dia 14/10/24 para melhoramento junto com técnicos na incubadora.

4. Acções de Seguimento

4.1	Organizar e nos ideias numa estrutura de plano
4.2	de negócio
4.3	elaborar e realizar análise de viabilidade
4.4	
4.5	

Assinatura

Técnico	Beneficiário
<i>[Assinatura]</i>	Cooperativa Ovelenses Fomane



FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO

Ficha de Assistência Nr. 36/2024

1. Identificação e localização do beneficiário

Nome do beneficiário/Empresa:	Cooperativa Azera Bembo
Local (distrito):	Localidade de Bembo - Mexxara
Data:	27/10/24

2. Conteúdos/Assuntos abordados

2.1	Encontro para actualização do estado previsto do negócio de cooperativa
2.2	
2.3	
2.4	
2.5	
2.6	

- fazer levantamento e estabelecer os fornecedores necessários para a aquisição de equipamento previsto.

3. Recomendações

3.1	Receber ementas com o IVA e tempo para clarificar as previsões do negócio, principalmente sobre fornecedores.
3.2	
3.3	

4. Acções de Seguimento

4.1	acompanhamento do processo de preparação da aquisição do equipamento
4.2	
4.3	
4.4	
4.5	

Assinatura

Técnico	Beneficiário
[Assinatura]	[Assinatura]

FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO

Ficha de Assistência Nr. 47/2024

1. Identificação e localização do beneficiário

Nome do beneficiário/Empresa:	HELVAR EL - Negócios e Serviços
Local (distrito):	Fátima - Castelo
Data:	16/10/24

2. Conteúdos/Assuntos abordados

2.1	→ Visita do local onde será implantado o Projeto
2.2	(centro comercial)
2.3	Facilitação da assinatura do contrato por parte
2.4	
2.5	
2.6	

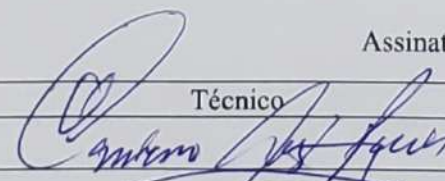
3. Recomendações

3.1	⇒ Observância do acordado no contrato e mantê-lo
3.2	em contacto mútuo.
3.3	⇒ É um local aberto pelo que deve manter o foco.

4. Acções de Seguimento

4.1	⇒ Aguardar data para receber o fut.
4.2	
4.3	
4.4	
4.5	

Assinatura

Técnico	Beneficiário
	Mário Eusebio Mário



FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO

Ficha de Assistência Nr. 46/2024

1. Identificação e localização do beneficiário

Nome do beneficiário/Empresa:	HEJANAR EI - Mário Eusebio Mário
Local (distrito):	Seixal
Data:	15/10/2024

2. Conteúdos/Assuntos abordados

2.1	Facilitação na elaboração de contrato promessa
2.2	de arrendamento
2.3	
2.4	
2.5	
2.6	

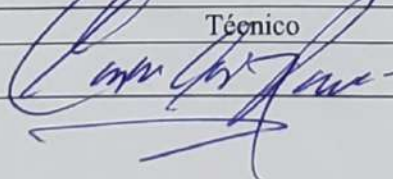
3. Recomendações

3.1	Solicitar quit da propriedade de Loja onde
3.2	virá demover/instalar o negócio
3.3	Marcamos encontro para visita conjunta no local

4. Acções de Seguimento

4.1	Facilitar manuseio do contrato
4.2	
4.3	
4.4	
4.5	

Assinatura

Técnico	Beneficiário
	<del>Mário Eusebio Mário</del> Mário Eusebio Mário

FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO

Ficha de Assistência Nr. 36 12024

1. Identificação e localização do beneficiário

Nome do beneficiário/Empresa:	Herman et - Maria E. Maria
Local (distrito):	Vember
Data:	02/10/24

2. Conteúdos/Assuntos abordados

2.1	Melhoramento de plano de negócios e elaborar tabelas desentus das atividades da empresa
2.2	
2.3	
2.4	
2.5	
2.6	

3. Recomendações

3.1	Para além do transporte e investimento, o plano deve constar meios circulantes q vai vender, no porque tem aces e congelador.
3.2	
3.3	

4. Acções de Seguimento

4.1	Acessoria na organização do dado de investimento e meios circulante
4.2	
4.3	
4.4	
4.5	

Assinatura

Técnico	Beneficiário
<i>[Handwritten Signature]</i>	Mário Eusebio Maria



FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO

Ficha de Assistência Nr. 28/2024

1. Identificação e localização do beneficiário

Nome do beneficiário/Empresa:	Abubacar Manuel José - Agências Abubacar
Local (distrito):	Tembo - Montepuez - Telecomunicar
Data:	27/09/24

2. Conteúdos/Assuntos abordados

2.1	- Atualização dos custos de investimento no plano de negócio
2.2	-
2.3	- Procura de fornecedores
2.4	- Ler informações descritivas do negócio no plano de negócio.
2.5	
2.6	

3. Recomendações

3.1	- Procurar fornecedor de modo que tenha
3.2	modo de trabalho adequado e fornecer factura proforma
3.3	

4. Acções de Seguimento

4.1	Ler dados de investimento e elaborar o novo
4.2	custo de transporte e adquirir (início).
4.3	
4.4	
4.5	

Assinatura

Técnico	Beneficiário
<i>[Signature]</i> 28/09	x Abubacar Manuel José

Ab. Fornecer fotos de trabalho e cópia

28/09/24

FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO

Ficha de Assistência Nr. 10 120 24

1. Identificação e localização do beneficiário

Nome do beneficiário/Empresa:	Agronegócio Abubacar - Abubacar Manuel José
Local (distrito):	Montepuez
Data:	16/09/24

2. Conteúdos/Assuntos abordados

2.1	Apresentação estruturada de ideia de negócio no plano de negócios
2.2	
2.3	Qualificar conclusões de estrutura do plano apresentado
2.4	
2.5	
2.6	

3. Recomendações

3.1	Preço de equipamento não elevado proposto fazer
3.2	procura de outros fornecedores para apurar preços reais
3.3	procurar instalações reais do negócio.

4. Acções de Seguimento

4.1	Melhoria detalhada do plano de negócio
4.2	Enviar os detalhes ao empreendedor até 6:07 para
4.3	reintegrar
4.4	
4.5	

Assinatura

Técnico	Beneficiário
João Afonso	Abubacar Manuel José



FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO

Ficha de Assistência Nr. 02/2024

1. Identificação e localização do beneficiário

Nome do beneficiário/Empresa:	Abubacar Manuel José
Local (distrito):	Leiria - Telecomputação - MTE
Data:	12/09/2024

2. Conteúdos/Assuntos abordados

2.1	Escolha de nome de empresa
2.2	Esclarecimento do modelo do plano de negócios
2.3	Previdências a constar no seu plano " " "
2.4	Iniciar a estruturar a parte descritiva do negócio
2.5	
2.6	

3. Recomendações

3.1	Apresentar as necessidades para início do negócio
3.2	Elaborar a parte descritiva do plano de negócios
3.3	Apresentar cotações dos bens necessários

4. Acções de Seguimento

4.1	Elaborar plano de negócios
4.2	Manter contacto com o empreendedor
4.3	
4.4	
4.5	

Assinatura

Técnico	Beneficiário
Joná Pi Romão	Abubacar Manuel José

objetos. @ 100 is 9440



FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO

Ficha de Assistência Nr. 34 12024

1. Identificação e localização do beneficiário

Nome do beneficiário/Empresa:	Abubacar Agrompêlo - Abubacar M. José
Local (distrito):	Femba
Data:	01/10/24

2. Conteúdos/Assuntos abordados

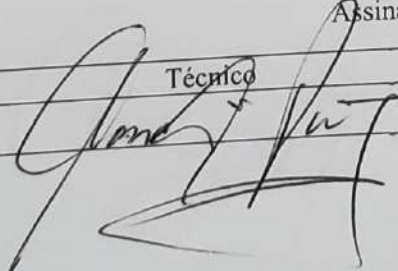
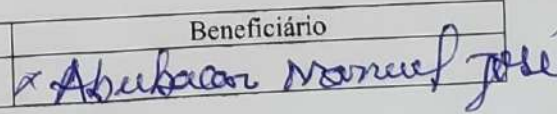
2.1	Melhoramento de aspectos financeiros do plano de negócios
2.2	
2.3	
2.4	Foi dada indução na elaboração de planos de negócios;
2.5	
2.6	

3. Recomendações

3.1	Elaborar plano de marketing para o negócio
3.2	
3.3	

4. Acções de Seguimento

4.1	Apoiar na finalização de planos de negócios e fazer análise de viabilidade.
4.2	
4.3	
4.4	
4.5	

Assinatura	
Técnico	Beneficiário
	

FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO

Ficha de Assistência Nr. 37/2024

1. Identificação e localização do beneficiário

Nome do beneficiário/Empresa:	Abubacar Agribusiness - Abubacar M. José!
Local (distrito):	Vamos - Vila
Data:	02/10/24

2. Conteúdos/Assuntos abordados

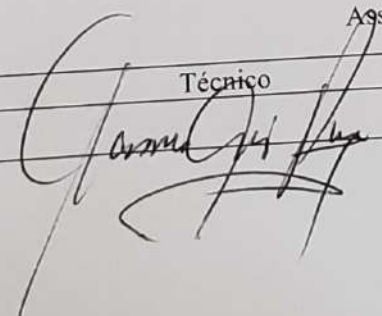
2.1	Envio de formatos de plano de marketing para preencher e devolver para enquadramento no seu plano de negócios
2.2	
2.3	
2.4	
2.5	
2.6	

3. Recomendações

3.1	Preencher o plano de marketing com base nos resultados comerciais da zona
3.2	
3.3	

4. Acções de Seguimento

4.1	Aplicar a enquadrar actividades de renda do negócio para além do transporte.
4.2	
4.3	
4.4	
4.5	

	Assinatura
Técnico	Beneficiário
	x Abubacar Manuel José



FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO

Ficha de Assistência Nr.          /20

1. Identificação e localização do beneficiário

Nome do beneficiário/Empresa:	<i>João Samuel Augusto</i>
Local (distrito):	<i>08/10/24 - Jember</i>
Data:	<i>08/10/24</i>

2. Conteúdos/Assuntos abordados

2.1	<i>Entrega de certidão de posse de loja e</i>
2.2	<i>declaração de pendências,</i>
2.3	
2.4	
2.5	
2.6	

3. Recomendações

3.1	<i>Do documento e anexos do plano de negócio</i>
3.2	<i>pois que deve se manter conservado</i>
3.3	

4. Acções de Seguimento

4.1	<i>Acompanhar o processo para receber fut</i>
4.2	
4.3	
4.4	
4.5	

Assinatura

<i>Camões</i>	Técnico	<i>Tony Maria Moquinha</i>	Beneficiário
---------------	---------	----------------------------	--------------



FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO

Ficha de Assistência Nr. 09/2024

1. Identificação e localização do beneficiário

Nome do beneficiário/Empresa:	Mercearia Tóma - Tony Marcos
Local (distrito):	Pombas - Conduto Reles - Anauate
Data:	16/07/2024

2. Conteúdos/Assuntos abordados

2.1	Envio do 1º draft do plano de negócio
2.2	Realiza reunião com o empreendedor
2.3	Realiza análise de viabilidade do investimento
2.4	
2.5	
2.6	

3. Recomendações

3.1	Apresentar soluções de existência de centro comercial
3.2	Apresentar a estrutura operacional (trabalhar com quantos
3.3	contratos).

4. Acções de Seguimento

4.1	Fazer correções do plano (conexão telefónica).
4.2	Partilhar o plano final com o empreendedor.
4.3	Visitar local de negócio.
4.4	
4.5	

Assinatura

Técnico	Beneficiário
<i>[Assinatura]</i>	Tony Marcos

FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO

Ficha de Assistência Nr. 01 120 24

1. Identificação e localização do beneficiário

Nome do beneficiário/Empresa:	Terry Marcos Mafum - Merc. Tama
Local (distrito):	legimbe
Data:	12/09/2024

2. Conteúdos/Assuntos abordados

2.1	Estruturação de Plano de negócios de empresa
2.2	Levantamento das necessidades para o negócio
2.3	Explicação do porquê plans para o projecto.
2.4	Nome de empresa
2.5	
2.6	

3. Recomendações

3.1	Actualizar preços dos fornecedores
3.2	Estar atento com necessidades // começar o negócio
3.3	

4. Acções de Seguimento

4.1	Iniciar a elaborar a parte desonfus do negócio
4.2	elaborar plano de negócio
4.3	
4.4	
4.5	

Assinatura

Técnico	Beneficiário
Garrison Luis Paulo	Terry Marcos



FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO

Ficha de Assistência Nr. 0612024

1. Identificação e localização do beneficiário

Nome do beneficiário/Empresa:	Sofia S. Araujo - Consultoria Jopis
Local (distrito):	Comiss - Tellecomperçao - Setor
Data:	19/09/2024

2. Conteúdos/Assuntos abordados

2.1	Apresentação da ideia de negócio / Estruturação de ideia de negócio no plano de negócio
2.2	
2.3	
2.4	
2.5	
2.6	

3. Recomendações

3.1	Apresentar as necessidades do negócio e as principais áreas de atuação
3.2	
3.3	

4. Acções de Seguimento

4.1	Facilitar organização estrutural de ideias de negócio
4.2	
4.3	
4.4	
4.5	

Assinatura

Técnico	Beneficiário
[Assinatura]	Sofia Samuel Araujo



FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO

Ficha de Assistência Nr. 08 /2024

1. Identificação e localização do beneficiário

Nome do beneficiário/Empresa:	Consultoria Sofia - Sofia Arufo
Local (distrito):	Femsa - Teleconferência - Metro
Data:	16/09/2024

2. Conteúdos/Assuntos abordados

2.1	Apresentação da ideia de negócio já estruturada no plano
2.2	início da elaboração / levantamento e preenchimento de
2.3	tabelas de custos (plano financeiro).
2.4	
2.5	
2.6	

3. Recomendações

3.1	pedir cotações de fornecedores
3.2	seguir os detalhes citados pelo técnico para melhorar
3.3	

4. Acções de Seguimento

4.1	Apoiar na estrutura completa do plano de negócio
4.2	Acessorar na melhoria dos detalhes / estruturas das
4.3	componentes do plano do seu negócio.
4.4	
4.5	

Assinatura	
Técnico	Beneficiário
<i>[Handwritten Signature]</i>	x Sofia Samuel Arufo

FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO

Ficha de Assistência Nr. 07/12024

1. Identificação e localização do beneficiário

Nome do beneficiário/Empresa:	COOPERATIVA DE JOVENS H. MÊCUIFI
Local (distrito):	MÊCUIFI
Data:	31/10/24

2. Conteúdos/Assuntos abordados

2.1	Atualização geral das necessidades
2.2	exercícios para financiamentos
2.3	Finalização de dados desenhados/actualizados
2.4	no plano de negócios
2.5	
2.6	

3. Recomendações

3.1	dominar a componente das necessidades
3.2	reas
3.3	

4. Acções de Seguimento

4.1	Finalizar a validade do
4.2	plano
4.3	contar e enviar ao projecto.
4.4	
4.5	

Assinatura

Técnico	Beneficiário
<i>[Handwritten Signature]</i>	x Issa Manuel Amade
	x Silassi Frengar Gilassi
	x Albertina Rifa Juma
	x Safia Jumar



FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO

Ficha de Assistência Nr. 49/2024

1. Identificação e localização do beneficiário

Nome do beneficiário/Empresa:	Cooperativa de Jovens Agricultores de Meaurio
Local (distrito):	Pombal
Data:	22/10/24

2. Conteúdos/Assuntos abordados

2.1	- Orientação para actualizar a Cooperativa para realizar encontros para actualização das necessidades actuais para elaboração de plano de negócios.
2.2	
2.3	
2.4	
2.5	
2.6	

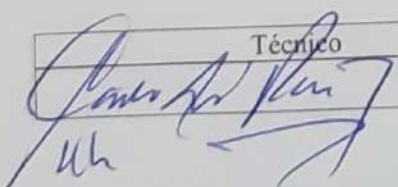
3. Recomendações

3.1	- Pedir presidente organizar todos os registos disponíveis na Cooperativa.
3.2	
3.3	

4. Acções de Seguimento

4.1	- Realizar encontros com membros da Cooperativa para facilitar a constituição e elaboração do plano empresarial do plano de negócios para dia 31/10/24.
4.2	
4.3	
4.4	
4.5	

Assinatura

Técnico	Beneficiário
	A Issa Manuel Awade



FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO

Ficha de Assistência Nr. 100/2024

1. Identificação e localização do beneficiário

Nome do beneficiário/Empresa:	Cooperativa de Jovens Agricultores de Mecuri
Local (distrito):	Pombal
Data:	10/10/24

2. Conteúdos/Assuntos abordados

2.1	Auscultação de necessidades para elaboração de plano de negócio com base no material financeiro e necessidades reais
2.2	
2.3	
2.4	
2.5	
2.6	

3. Recomendações

3.1	Fazer levantamento de todo material financeiro pelo projecto incluindo pontuação de formação em curso.
3.2	
3.3	

4. Acções de Seguimento

4.1	Realizar encontros com outros membros incluídos pendente para actualizar a necessidade de elaboração de planos de negócio.
4.2	
4.3	
4.4	
4.5	

Assinatura	
Técnico	Beneficiário
<i>[Handwritten Signature]</i>	X Sofia Saufal

FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO

Ficha de Assistência Nr. 19/2024

1. Identificação e localização do beneficiário

Nome do beneficiário/Empresa:	Abubacar Aguiar Negócios
Local (distrito):	Montepuez
Data:	18/11/24

2. Conteúdos/Assuntos abordados

2.1	Visita de assistência técnica
2.2	— Visita do Centro Comercial
2.3	— Discursos no conhecimento de factos de
2.4	comentários e de
2.5	
2.6	

3. Recomendações

3.1	* Manter contacto permanente com a
3.2	proprietária do local de negócio para garantir
3.3	disponibilidade.

4. Acções de Seguimento

4.1	Manter o processo para ser distribuído
4.2	até
4.3	
4.4	
4.5	

Assinatura

Técnico	Beneficiário
Jonas Aguiar	Abubacar Manuel Jori



FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO

Ficha de Assistência Nr. 51/2024

1. Identificação e localização do beneficiário

Nome do beneficiário/Empresa:	CONSTRUTORA SOFIA
Local (distrito):	RESORO -
Data:	09/11/24

2. Conteúdos/Assuntos abordados

2.1	Visita do local onde se implementa o/instala o
2.2	o negócio.
2.3	Avaliação do estado actual da construção do
2.4	seu centro comercial
2.5	
2.6	

Nota: A empreendedora diz que não possui condições financeiras para terminar com a construção/acabamento

3. Recomendações

3.1	
3.2	
3.3	

4. Acções de Seguimento

4.1	Comite da det. que se encontra para receber o
4.2	art.
4.3	-
4.4	
4.5	

Assinatura

Técnico	Beneficiário
<i>[Handwritten Signature]</i>	+ Sofia Samuel Araujo

2h



FORMAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA À ELABORAÇÃO DE PLANO DE NEGÓCIOS AOS JOVENS EMPREENDEDORES DE CABO DELGADO NO ÂMBITO DO PROJECTO +EMPREGO

Ficha de Assistência Nr. 52/12024

1. Identificação e localização do beneficiário

Nome do beneficiário/Empresa:	Meceresia Roma - Tony Marcos
Local (distrito):	Madeira - Incubator
Data:	27/11/24

2. Conteúdos/Assuntos abordados

2.1	Visita do centro comercial
2.2	
2.3	Constatou-se que a bancada não tem metros - Não há a venda, guarda o financiamento do projeto.
2.4	
2.5	
2.6	

3. Recomendações

3.1	Mantém limpo o centro comercial mesmo que não tenha nada lá dentro
3.2	
3.3	

4. Acções de Seguimento

4.1	Seguimento após receber o financiamento
4.2	pedir registos das compras e vendas diárias
4.3	
4.4	
4.5	

Assinatura

Técnico	Beneficiário
	Tony Marcos

24